

ECHTES. PRIVATE. BANKING.

www.bethmannbank.de



Junior Vermögensmanager Private Banking (m/w/d) für unseren Standort in Bremen

Wir bieten Ihnen Perspektiven in einem sicheren, zukunftsorientierten Unternehmen, eine Unternehmenskultur, in der die Selbstverantwortung und Eigenständigkeit unserer Mitarbeiter (m/w/d) gefördert wird und in dem persönliche Entwicklung und Weiterbildung eine Selbstverständlichkeit sind. Unser Privatbankhaus, das Teil der niederländischen ABN AMRO Gruppe ist, verbindet die Vorzüge eines starken internationalen Finanzkonzerns mit der Exklusivität und Persönlichkeit einer lokalen Privatbank. Werden Sie Teil unserer Erfolgsstory.

Ihr Profil

Sie verfügen über eine bankkaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Berufsqualifikation, die den gesetzlich erforderlichen Sachkundenachweis für die Beratung von Kunden beinhaltet. Zudem bringen Sie idealerweise erste Erfahrungen bei der Betreuung von vermögenden Kunden mit. Als professionelle, authentische Persönlichkeit mit unternehmerischer Prägung und ausgezeichnetem Auftreten haben Sie Freude am Kontakt mit Kunden und Zielkunden und weisen eine sehr hohe soziale Kompetenz und Empathie auf. Leidenschaft, Eigenmotivation, Lernbereitschaft sowie eigenständige und teamorientierte Arbeitsweise machen Sie zum Teamplayer, der mit Kollegen an einem Strang zieht. Neben guten Englisch- und IT-Kenntnissen bringen Sie auch Know-how und eine hohe Affinität rund um das Thema Digital Banking mit. Analytisches und konzeptionelles Denkvermögen gepaart mit Präzision, Verlässlichkeit, Belastbarkeit, Verhandlungsgeschick und Flexibilität runden Ihr Profil ab.

Ihre Aufgaben

Das Aufgabengebiet ist abhängig von Ihrem Profil und wächst mit zunehmenden Fähigkeiten und Fertigkeiten. Das Spektrum Ihrer Tätigkeiten reicht von der Zusammenarbeit mit Senior Vermögensmanagern und deren Unterstützung bei der ganzheitlichen Beratung von vermögenden Privatkunden bis hin zur eigenverantwortlichen Betreuung unserer Kunden. Durch die Begleitung und Unterstützung bei der Gewinnung von Neukunden entwickeln Sie akquisitorische Fähigkeiten, so dass Sie mittelfristig einen eigenen Kundenstamm aufbauen können. Zudem suchen wir Impulsgeber zur Weiterentwicklung der Betreuungs- und Akquisitionsstrategie, die unsere Zukunft im Private Banking aktiv mitgestalten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Rufen Sie uns an. Frau Carolin Hertling steht Ihnen unter +49 69 2177 - 2076 gern zur Verfügung.

Bethmann Bank AG

Mainzer Landstraße 1
60329 Frankfurt am Main
Email: karriere@bethmannbank.de
www.bethmannbank.de